

# ASPECTOS A CONSIDERAR SOBRE EL ACUERDO DEL TPP

*Dr. Patricio Huenchuñir Gómez*  
*Consultor Independiente en Asuntos Farmacéuticos*  
*Director Ejecutivo PHG Huenchuñir Consultores*

# El Acuerdo del TPP



# Las Negociaciones del TPP

---

- Rondas de Negociaciones.
  - 21 Rondas y múltiples reuniones intersesionales.
  - Confidencialidad de reuniones y textos: Asegurar avance más diligente al momento de negociar (innumerables stakeholders).
  
- Capítulos de la Negociación.
  - Acceso a Mercados; Reglas de Origen; Obstáculos Técnicos al Comercio; Medidas Sanitarias y Fitosanitarias; Defensa Comercial; Competencia; Compras Públicas; Servicios; Inversiones; Comercio Electrónico; Telecomunicaciones; Entrada Temporal; Servicios Financieros; Asuntos Legales; Propiedad Intelectual; Medio Ambiente; Asuntos Laborales; Cooperación; Aduanas. **Transversales:** Coherencia Regulatoria; Competitividad; Desarrollo; Pequeñas y Medianas Empresas.

# Los Medicamentos en el Acuerdo del TPP

---

- **Medicamentos, Cosméticos y Dispositivos Médicos**

- Propiedad Intelectual: Productos farmacéuticos.
- Obstáculos Técnicos al Comercio: Anexo de medicamentos, cosméticos y dispositivos médicos.
- Aspectos Legales y Transparencia: Reembolso de Medicamentos.
- Confidencialidad de reuniones y textos: Asegurar avance más diligente al momento de negociar (innumerables stakeholders).

- **Capítulo de Propiedad Intelectual**

- Mayor complejidad. Diversidad de Temas.
- Área sensible para los países.

# Aspectos a considerar en el TPP

---

- Establecimiento del “**Linkage Farmacéutico**”: vinculación de la patente al registro sanitario de medicamentos en forma automática.
- Protección de los datos de prueba (información no divulgada de seguridad y eficacia):
  - Inclusión de cualquier información, para cualquier producto (nuevo o comercializado).
  - Extensión de 5-8-12 años para productos biológicos.
- Definición y ámbito de “Productos Biológicos”.
- Patentamiento de métodos quirúrgicos, terapéuticos y de diagnóstico.
- Ámbitos de protección en materia de patentes de productos farmacéuticos: no más allá de los acuerdos TRIPS.

# Finalmente...

---

- Razonable incertidumbre sobre los textos finales.
- Incógnita sobre impacto del acuerdo en precios, competencia y acceso a medicamentos innovadores, genéricos y biológicos (alto costo).
- Apropiado equilibrio entre el desarrollo de nuevos productos farmacéuticos y el acceso razonable a medicamentos genéricos en los países miembros del TPP.
- Acceso a medicamentos, de calidad y al menor precio posible.

# PHG

HUENCHUÑIR CONSULTORES

---

A s e s o r í a s F a r m a c é u t i c a s

[www.phgconsultores.cl](http://www.phgconsultores.cl)